

¿COMO SON LAS CLASES?

Los grupos de clase son reducidos y tendrás a tu entera disposición al profesorado de la materia.

Las clases son muy prácticas, te permiten tomar contacto con la realidad laboral actual

¿PRACTICAS EN EMPRESAS...?

Cuando termines la formación en el centro realizarás prácticas en empresas realizando labores propias de la profesión disponiendo en todo momento del apoyo de un tutor en la empresas y de un tutor en el centro

¿BOLSA DE EMPLEO...?

Una vez finalizados tus estudio podrás apuntarte a la bolsa de trabajo y tendrás la oportunidad de encontrar empleo

¿Y DESPUES PUEDO....

Trabajar:

- En el sector comercio, en las áreas de comercialización y almacenaje, por cuenta propia (en pequeños establecimientos comerciales) o por cuenta ajena.
- Los principales subsectores donde puede ejercer su actividad son: empresas industriales (departamento comercial, almacén), comercio al por mayor, al por menor, comercio integrado, comercio asociado y agencias comerciales.
- Realizará sus funciones en los ámbitos de almacenaje-distribución, ventas, atención al público y clientes y animación del establecimiento comercial

Seguir estudiando:

- La preparación para realizar la prueba de acceso a ciclos de grado superior
- Otro ciclo de Formación Profesional de Grado Medio con la posibilidad de establecer convalidaciones de módulos profesionales de acuerdo a la normativa vigente.
- El Bachillerato en cualquiera de sus modalidades.

Ciclo Formativo Grado Medio

ACTIVIDADES COMERCIALES

C/ Dámaso Alonso 23
CP: 40006-SEGOVIA
TFLS: 921475077-921475078
FAX:921475084
www.cifpsegovia.contros.educa.jcyl.es
E-mail:40008536@educa.jcyl.es



**Junta de
Castilla y León**
Consejería de Educación



Unión Europea



¿QUE ES....?

Es un ciclo formativo de grado medio con el que obtienes el título de **Técnico en Actividades comerciales**

¿CUAL ES SU DURACION....?

2000 horas repartidas en dos cursos académicos

¿COMO SE ACCEDE...?

Acceso directo:

- Estar en posesión del título de Graduado en Educación Secundaria Obligatoria
- Estar en posesión de un título de Técnico o de Técnico Auxiliar o equivalente a efectos académicos
- Haber superado el segundo curso de bachillerato Unificado y Polivalente .
- Haber superado un ciclo de Formación Profesional Básica

Acceso mediante prueba:

Se requerirá tener, al menos, diecisiete años de edad o cumplirlos en el año de realización de la prueba.

¿QUE MODULOS SE ESTUDIAN?

En los dos cursos veras....

Marketing en la actividad comercial: te permitirá desempeñar funciones de apoyo y colaboración en la aplicación y seguimiento de las políticas de marketing

Gestión de un pequeño comercio: podrás crear , administrar y gestionar un pequeño establecimiento comercial

Técnicas de almacén: aprenderás la información necesaria para gestionar e coordinar las operaciones de almacén optimizando los recursos

Gestión de compras: aprenderás las funciones de aprovisionamiento de mercaderías en el establecimiento comercial gestionando el proceso de compras

Venta Técnica: aprenderás todo lo relacionado con la venta de productos de todo tipo y el trabajo llevado a cabo por un equipo de ventas.

Dinamización del punto de venta: podrás llevar a cabo el diseño de espacios comerciales y de escaparates

Procesos de venta: llevaras a cabo las operaciones de venta de productos y servicios a través de los distintos canales de comercialización

Aplicaciones informáticas para el comercio: manejarás las aplicaciones informáticas que se utilizan en comercio y marketing

Servicios de atención comercial: podrás desempeñar funciones relacionadas con el servicio de atención al cliente y la gestión de quejas y reclamaciones

Comercio electrónico: llevaras a cabo las actividades relacionadas con la venta de productos y servicios a través de internet

Ingles: aprenderás a comunicarte en ingles en el desarrollo de las actividades en el comercio y el marketing

Formación y orientación laboral: Conocerás todo lo relacionado con las relaciones laborales así como aspectos relacionados con los riesgos laborales

Formación en centros de trabajo: Tendrás la oportunidad de poner en práctica los aspectos tratados en los distintos módulos.

¿QUE APRENDERAS?

Todo lo relacionado con la gestión de un establecimiento comercial

SERAS CAPAZ DE.....

- Organizar y controlar las operaciones de almacenaje de productos
- Realizar actividades de animación del punto de venta
- Realizar operaciones de productos y/o servicios
- Realizar la gestión y administración , gestión y comercialización de un pequeño establecimiento comercial

ADEMAS PODRAS....

Ejercer la actividad profesional en el sector del comercio y el marketing tanto en el sector público como privado, o crear tu propia empresa